



随着春节临近,饶城的乡间年味越来越浓。近日,记者惊喜地发现,饶城的乡村过年习俗正悄然发生变化,用村民自己的话说,就是“如今年货已经悄然‘变脸’了”。

农村年货悄然“变脸”

本报记者 蒋学华 文/图

家家户户网购年货

长期以来,赶大集是农民过年购买年货的主要方式。而如今,每个乡村的家庭已经用上了无线网络,网购年货在农村已是普遍现象,大大延伸了农村消费半径。

“乡下没有大商场,去一趟市里要一个小时的‘车程’。”家住广信区煌固镇丁宅村的林女士告诉记者,自从女儿教会自己网购后,她已变成网购达人了。“前几天刚在直播间买了弋阳年糕、金华火腿、宁波汤圆等,让全家人都品尝一下各地特色美食。”看着快递来的物品,林女士兴奋地说:“现在农村上网很方便,赶大集买东西也不用现金了,微信、支付宝扫码就可以付款。”

移动互联网时代让人们的生活更加便利,在农村,中老年人也在学习使用手机里的各项功能,几乎都懂得熟练使用抖音、微信。逛集市、百货店、商超……这种扎堆购买年货的方式,不仅容易造成拥挤,而且可选的种类也有限。近几年,随着拼多多、淘宝、京东等平台的出现,村民越来越关注海选年货,通过电商平台一站购齐。

手工年货又兴起

有人说,年味越来越淡了。过去上饶本地有很多春节习俗,但随着时代的发展,一些习俗渐渐消失了,但是,还有不少仍保留着,比如贴春联、贴福字、拜年等。也有一些农村家庭保留制作年货零食的传统。

1月2日,广信区黄塘村,一户农家的几位村民正在自制美食年货——米糖。“记者同志,你尝尝我们村过年时的传统食品——‘黄塘米糖’,感受一下有什么特别的味道?”经营米糖生意的老板徐

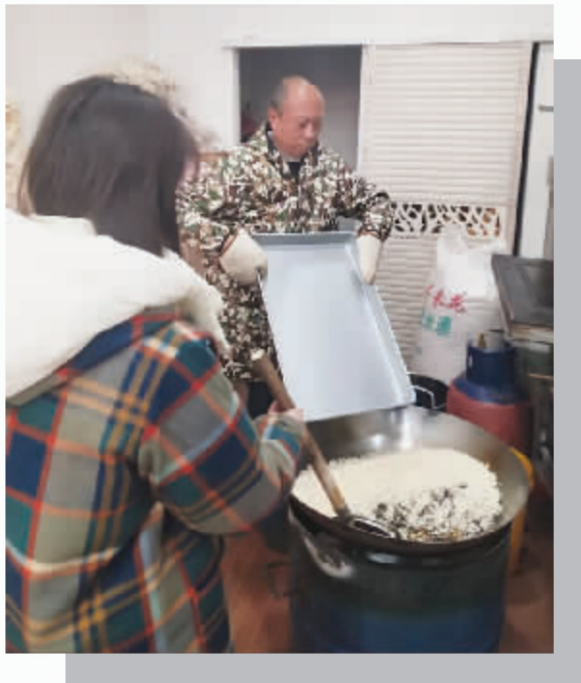
美丽热情地说。记者看到,制作米糖的大厅,摆放着米泡、芝麻、白糖、花生、瓜子仁等。“现在米糖的做法有很多种,所以制作的材料也是多种多样,像超市里的沙琪玛,其实也是米糖的一种。”徐美丽笑着说,春节的时候,村民家里来了拜年客,东家就要泡茶,左邻右舍会端来自制的小吃,米糖一般都摆在果盘的顶层。

时下,煌固镇柘村村民也在忙着制作过年的美食。1月2日晚上,许丽群夫妻俩围着灶台忙进忙出,许丽群不时地往灶台里添加柴火,时而又揭开锅盖,看着筛子里的粉皮是否凝固。不一会儿,一张晶莹剔透冒着热气的粉皮就出锅了,许丽群小心翼翼地吧出笼的粉皮拿到外间的绳子上晾晒。她说,自己动手做年货,将粮食变成美食,既健康又营养,还能勾起儿时的记忆。

订购新车好拜年

“今天订了一辆车,半个月后提车,到时候开着新车去拜年。”信州区灵溪镇的村民张林发在月亮湾汽车城4S店订购了一辆新车,打算春节的时候,以车代步走访亲友。4S店销售顾问告诉记者,随着春节临近,前来咨询的消费者增多,不少消费者表示,能开新车回家过年走亲戚,那是一件让一家老小都开心的事。记者了解到,以车代步正成为农村拜年的一道新风景。

拜年是春节的习俗之一。以往春节里,不少村民都是骑着摩托车或是电瓶车走亲访友,遇到雨天诸多不便。如今,农民富裕了,交通工具基本上都换成了小轿车。“近年来,一到春节,不少村民的门前空地几乎都成了停车场,停满了各式各样的车辆。村里出现了春节特有的‘交通流’和农村‘车展’场景。”张林发笑着说。



日历挂历流行“私人订制”

本报记者 蒋学华 文/图

年终岁尾之际,正是日历、台历、挂历的销售旺季。然而近日记者走访发现,传统日历、台历、挂历销售遇冷,而“私人订制”日历挂历却销售火热。

1月4日上午,记者走进宝泽楼市场一家卖日历、台历、挂历数十年的商家,只见小型日历1元一本,大的日历5元一本,台历8元一本,挂历只有一种,背景是山水画,10元一本。记者问商家销量如何,老板说一年不如一年。

佳丽商城一商店里摆放的台历、日历和挂历不少,因为今年是龙年,所以图案多数与龙有关。此外,还有中国梦、景点以及中国古画、古诗文内容的,看上去漂亮雅致。记者询问得知,挂历、台历和日历的售价都不贵。“如果是名家的画做背景的挂历,加之做工精美,20元左右一本。”店主王女士说,其经营日历、台历、挂历有十几年了,生意日渐清淡,现在主要是经营婚庆用品;如今只有少数老年人还是喜欢买日历,年轻人现在都喜欢“私人订

制”的新式日历,或是台历。”

元旦期间,市民高先生收到了网上订制的台历。他告诉记者,“私人订制”已有三四年了,每年他都会精选些孙子孙女的照片当作背景图案做成台历,送亲友、放家里或办公室。“这样的台历更有意义,也有一定的珍藏价值。”高先生说。无独有偶,这几天,市民李女士也在忙着挑选照片,她想以家人的照片,以及平时出游的照片“私人订制”一套2024年的挂历。记者上网搜索“订制挂历”,发现价格几十元不等,大小、样式由顾客自行挑选,客户可提供自己喜欢的照片印制成挂历。

在饶城的一些广告店,也有订制日历、台历和挂历的业务,一广告店工作人员告诉记者,近几年时常会有市民前来个性化订制,价格是根据页数、大小定的,因为可按照顾客的意愿订制,所以越来越受到市民的欢迎。



近年来,饶城的不少家长为了给孩子补钙,时不时就让孩子吃一个奶酪棒。小小的一根奶酪棒,俨然成为了新一代的网红小零食。我市中医专家提醒广大消费者,奶制品的摄入并非越多越好。

1月1日上午,记者在饶城某大型商超,发现奶酪棒专柜摆放着五颜六色的奶酪棒产品。10多个品牌的奶酪棒,既有蒙牛、伊利等传统乳业品牌,也有一些以奶酪为主打产品的新品牌,比如妙飞、妙可蓝多等。包装也很有趣味性,每个品牌奶酪棒的包装袋上,都印上了近年最受孩子欢迎的卡通人物,比如妙飞的“超级飞侠”系列、妙可蓝多的“汪汪队立大功”系列等。有些品牌的包装直接做成了一个塑料玩具,把奶酪棒装进“奶牛”的肚子里,还会根据不同的口味变换卡通形象和颜色。一根小小奶酪棒售价三四元,有的小袋包装,重量90克,标价19.98元,散装的标价65元一斤。

导购员告诉记者,随着饶城消费水平升级,市民越发重视营养和健康,近几年,奶酪逐渐成为消费者新宠,妙可蓝多、伊利、奶酪博士、妙飞等品牌的奶酪棒月销量均在5000支以上。记者在超市里随机采访了几位家长,有家长认为奶酪棒既能解馋又能补钙,有益于孩子生长发育;也有家长认为,零食吃多了不好,喝牛奶才是最好的补钙方式,但是孩子喜欢吃奶酪棒,就顺孩子的意买点。

上饶市中医学院副院长、主治医师汪炜提醒广大消费者,奶制品的摄入并非越多越好,哪怕喝牛奶都不能过量,更别说添加了糖或奶油的奶酪棒。此外,虽然奶酪被称为“奶黄金”,制作1公斤奶酪大约需要10公斤牛奶,但很多儿童奶酪棒的奶酪成分并没有那么高,不能成为补钙神器,反而因为糖分摄入过多容易导致孩子肥胖或患龋齿。

网红零食奶酪棒风靡市场

专家:奶制品摄入并非越多越好

本报记者 蒋学华 文/图

“艾”上这个冬天

本报记者 蒋学华 文/图



“艾绒制品,闻着味道好,还对皮肤有好处,天气越来越冷,我来给孙子买条艾绒被。”连日来,记者在饶城一些艾草制品店看到,既暖又保健的艾制品销量颇佳。

艾香、艾枕、艾被、艾足包、艾灸条、艾灸贴、艾草精油、艾绒肚兜、艾绒床垫……以“艾”命名的系列产品琳琅满目,散发着芳香浓郁的气味。在佳丽商城一家专门出售艾制品的店里,各类艾草产品从10多元到几百元不等,入冬以来,以艾足包和艾枕卖得最好。正在选购的市民李阿姨说,这两年艾草制品的种类增多了不少,做艾灸、擦艾液、睡艾草枕,既保暖又健康。店主介绍说,艾草是中国传统的中药植物,有抗菌抗病毒、通经活络、散寒除湿、温经止血的作用;如今注重天然植物养生的市民多了,其中不少是买回去自己在家做艾灸。最近天气寒冷,老年人则喜欢买艾叶泡脚,仅昨天一天就零售了60多个。

“艾洗”系列如今也成了热销商品,备受市民的喜爱。艾草香皂、艾草药膏、艾草精油、艾草纯露、艾草沐浴液、艾草洗发用品等,且价格不贵,购买的市民不少。广信区吾悦广场一家艾灸养生馆的工作人员说:“现在,来我们店做艾灸、艾草蒸脚的顾客可多了,有不少市民都知道艾草这种传统药草的好处。”在万达广场的一家艾灸中医馆里,前来做艾灸的市民不少,有不少都是老年人,工作人员对记者说,艾灸的疗效越来越受到市民的认可,入冬以来店里做艾灸还得排队,其中还有不少人都定期来做艾灸养生的。

在广信区第一菜场,一个专门出售艾制品的店生意兴隆,既有实物体验,又有产品出售。店主告诉记者,该店是直营店,产品均来自于婺源一家生物科技有限公司,产品包括艾香、艾条、足浴包、艾草精油及艾绒制品(艾枕、艾被)等;所有产品都以艾草为主要原材料,有保健养生的功效,比如艾草足浴包,具有驱寒除湿、调整身体亚健康等功效,而艾枕有促进机体新陈代谢,减轻颈椎引起的各种不适,促进睡眠、缓解睡眠多梦等功效。近年来,越来越受到市民的欢迎。”

寒风催热“暖经济” 保暖用品加工忙

本报记者 蒋学华 文/图

寒冷的冬天里,饶城很多市民量身定做保暖内衣、羊绒衫,打一床新的蚕丝被、羽绒被,这让大街小巷手工制作保暖用品的业务火了起来。

1月2日,信州区白鹤园市场里几位服装加工的师傅都在忙碌,有的在跟顾客交流,有的在案板上裁剪,有的在踩缝纫机,每个店的墙上都挂满了制作好的保暖内衣,地上摆着一捆捆布料。一个服装加工的铺面,门楣上一块量身定做保暖内衣”的牌子很是醒目,店面约10平方米,四周挂满了完工的保暖内衣,数名顾客正在挑选布料。林师傅边忙活边告诉记者,顾客可以自带布料,也可以在店里挑选布料,每套保暖内衣的价格在100元左右,跟商场里的价格差不多。“你扫20元押金,过两天再过来拿,最近很忙,得加班给你赶制,天气越冷,越忙不过来。”林师傅歉意地对一位顾客说。“去商场给人家买保暖内衣,往往买不到合身的,前几天听说这有定做的,就过来了。”给家人定做内衣的王女士说。“来定做的,多数是体型过胖或者过瘦,还有不少保暖内衣是给小孩定做的。一些老年人也经常自己买好布料,来加工。”林师傅说。

数九寒冬,从事蚕丝被、羽绒被、羊绒衫定制的手艺人,也迎来了一年中最忙碌的时候。

1月3日,记者来到广信区第一菜场的羊绒衫加工店,看到店主正在为顾客测量肩宽、袖长的尺寸:“我们店里的羊绒衫每一件都是定制的,根据每个顾客的身材量体裁衣,所以穿着也更加合身舒适。”店主告诉记者,羊绒衫定制生意季节性很强,基本上从当年入冬做到来年开春的时候,每件羊绒衫根据款式、复杂程度的不同,以及制作时间长短,收费也不等:“我们夫妻俩都穿这店里的定制羊绒衫,穿着合身,质量也好。”顾客张女士表示。

在广信区旭日农贸市场,一羽绒被加工店内也挤满了顾客:“我们以前是做棉花被的,现在人们生活水平提高了,都盖蚕丝被、羽绒被,我们便以做这些为主。这段时间,每天都有10余床冬被等着制作,每天都要加班赶制。”店主王师傅说,被子都是现场制作,比起成品被,都是看得见摸得着的实料。店里的被子有蚕丝、鹅绒、银丝等种类,价格在千元左右:“我们全家的被子都是这里定制,冬天盖在身上特别暖和。”市民黄阿婆说。

